
DIRECTEUR/TRICE DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

1. INFORMATIONS PRATIQUES

- ↳ Entreprise : Mind Technologies
- ↳ Lieu : Nos bureaux du 68 70, avenue de Saint-Mandé, Paris 12 (RER Nation)
- ↳ Type de contrat : CDI
- ↳ Rémunération : selon profil et expérience
- ↳ Disponibilité : Immédiate ou à convenir

2. PRESENTATION DE L'ENTREPRISE

Mind Technologies est une entreprise spécialisée dans les prestations d'audit, de conseil en cybersécurité, intégration d'infrastructures réseaux et de solutions de sécurité, d'hébergement de services managés, et services de MCO/MCS/Infogérance/SOC/VOC. Nous intervenons principalement auprès des services confidentiels de l'État et des fonctions régaliennes afin d'assurer une sécurisation transverse des systèmes d'information.

3. DESCRIPTION DU POSTE

Dans le cadre de notre croissance, nous recherchons un(e) Directeur(trice) du développement commercial.

4. VOS MISSIONS :

Sous la supervision de la Direction Générale, le ou la Directeur(trice) du Développement Commercial assure différentes missions en autonomie complète ou sous la coordination de responsables de projet, qu'il ou elle accompagne directement dans le cadre de leurs travaux.

Dans ce contexte, ses missions se structurent principalement en deux ensembles distincts :

- ↳ Assurer et animer le développement commercial, et en particulier la prospection, l'ouverture et le déploiement commercial de nouveaux comptes principalement en France mais également en Europe,
- ↳ Développer les interactions et accompagner les entités du groupe ADIT pour répondre à leurs besoins ou à ceux de leurs clients sur toute la chaîne de nos métiers de Cyber-Sécurité.

5. VOS ACTIVITES PRINCIPALES

Ainsi, les activités prises en charge par le(a) Directeur(trice) du développement commercial sont les suivantes :

- ↳ Pilotage & suivi des dossiers clients d'un point de vue administratif & commercial :
 - Établissement et structuration des offres (sur le fond comme sur la forme),
 - Présentation commerciale,
 - Négociation et prise de commandes.
- ↳ Promotion des offres définies vers les prospects dans le cadre d'opérations commerciales,
- ↳ Organisation et conduite des rendez-vous clients de bout en bout,

- ↳ Veille, réponses et suivi des appels d'offres (AO), à un rythme moyen de 4 appels d'offres par mois,
- ↳ Présenter aux différentes entités du groupe ADIT Cyber Sécurité de Mind Technologies
- ↳ Accompagner les entités du groupe auprès de leurs clients pour porter l'offre Mind Technologies
- ↳ Reporting et bilans d'activité auprès de la direction générale : élaboration de tableaux de bord commerciaux mensuels, avec rentabilité des dossiers en cours, prévisionnel de commandes, monitoring des actions de prospections, etc.

Le bon accomplissement de ces missions requière non seulement une bonne maîtrise des outils de CRM de l'entreprise mais aussi leur utilisation soutenue, dans le total respect de toutes les procédures internes.

6. PROFIL RECHERCHE

Vous répondez impérativement aux exigences suivantes et démontrez ainsi

- ↳ une expérience professionnelle dans des entreprises de services en CyberSécurité,
- ↳ une grande capacité à développer des argumentaires et des qualités évidentes de négociation, y compris dans des schémas contraints,
- ↳ un très bon contact, authentique et à l'écoute des autres,
- ↳ de réelles capacités rédactionnelles et une présentation impeccable,
- ↳ un bon niveau à l'écrit et à l'oral en anglais (min. B2, idéal C1),
- ↳ un sens de la rigueur et de l'organisation vous permettant d'être rapidement opérationnel(le) pour mener à bien vos missions de façon autonome.

Faisant preuve d'une grande curiosité intellectuelle et d'une réelle capacité d'adaptation, vous vous appropriez des sujets complexes simplement. Vous êtes efficace et fiable, démontrez enthousiasme et engagement au quotidien pour un métier où la passion et le goût pour l'investigation sont des moteurs indispensables.

7. POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- ↳ Une entreprise dynamique en pleine expansion dans le domaine stratégique de la cybersécurité, au sein du groupe ADIT de dimension internationale, qui représente une composante importante de la souveraineté économique française et européenne.
- ↳ Un poste évolutif avec des perspectives de carrières.
- ↳ Une équipe experte et passionnée par les enjeux de sécurisation des systèmes d'information.
- ↳ Un cadre de travail stimulant et des missions variées.

Candidature : CV et lettre de motivation à : recrutement@mind-techno.fr